

Acteur international de peintures et composites à forte valeur ajoutée, le groupe Mäder offre à ses clients des solutions globales et innovantes sur des marchés exigeants comme le Ferroviaire, l'Automobile ou encore le Packaging.

Soucieux de pouvoir répondre aux besoins de ces marchés, Mäder met au cœur de sa stratégie la digitalisation et l'innovation. Ses recherches, en partenariat avec des universités, sont notamment axées sur les matières premières agro-sourcées, la chimie verte et la réduction de l'impact de son activité sur l'environnement, dans le but de préserver toujours mieux notre planète.

Fort de l'expertise de ses 820 collaborateurs basés sur 9 sites de production et 13 centres R&D, Mäder est aujourd'hui présent en Europe ainsi qu'en Chine et en Inde afin d'accompagner ses clients dans leur développement international.

Aujourd'hui, la mission qui anime nos équipes est de supporter et améliorer les process de nos clients via des solutions globales et efficaces Peintures et Composites.

**Au cœur de notre positionnement : Contribuer à un futur durable et responsable pour la planète et les Hommes.**

Le Groupe Mäder recherche pour l'une de ses filiales françaises basée à Sorgues (84) :

## **Un(e) Responsable Commercial Secteur Résines et Additifs pour coating H/F**

en contrat à durée indéterminée

Rattaché(e) au Responsable de Business Unit Résines, vous serez chargé(e) de :

- Démarcher les clients directs de ce secteur d'activité sur la zone géographique qui vous sera affectée (la France entière principalement).
- Encadrer et accompagner dans leurs démarches commerciales les Distributeurs contractés dans les zones géographiques qui vous seront affectées (Péninsule Ibérique, Grande Bretagne, Scandinavie notamment).
- Remonter les demandes techniques et logistiques des clients aux laboratoires et aux sites de production basés dans le sud-est de la France et en Suisse Allemande.
- Développer les ventes de votre secteur.
- Proposer des évolutions de gammes basées sur des demandes du marché.

Vous serez rattaché(e) au site de production situé dans le Sud Est de la France mais serez amené(e) à vous déplacer en clientèle. Des visites régulières devront néanmoins se faire sur les sites de production pour les besoins du service.

Vous avez acquis par vos expériences une connaissance technique dans le domaine des peintures notamment des alkydes et/ou des polyesters saturés.

Une première expérience dans une fonction commerciale similaire chez un fabricant de résines ou chez un distributeur serait appréciée.

Dynamique, ambitieux, votre tempérament de conquérant, votre goût pour le terrain, votre sens aigu du contact client et votre goût du challenge sont vos atouts pour ce poste.

Vous faites preuve d'une grande autonomie dans l'accomplissement de votre mission et êtes attaché(e) aux résultats, précis et rigoureux notamment dans le reporting à votre hiérarchie.

Vous êtes mobile sur l'ensemble du territoire français.

L'anglais opérationnel est nécessaire, la maîtrise de l'allemand sera un plus.

Vous souhaitez vous investir dans un poste où challenge, innovation et coopération sont au cœur de nos valeurs ? Rejoignez-nous.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, adressez votre candidature à l'attention de Céline DESSAINT à l'adresse suivante : [recrutement@mader-group.com](mailto:recrutement@mader-group.com)