

Nous recherchons un ingénieur ou BTS en chimie (ou domaine connexe) ayant une expérience commerciale, incluant la vente et le développement commercial B2B.

Environnement : Rapportant au Country Manager, secteur France entière.

FONCTIONS

- Définition de la stratégie technico-commerciale dans son domaine d'activité.
- Gérer le portefeuille de clients existants.
- Développer de nouveaux secteurs d'affaires, de nouveaux marchés.
- Développement de solutions techniques avec les clients en relation avec les fournisseurs.

FORMATION

Ingénieur ou BTS en chimie, expert en chimie ou plasturgie, ou autres formations connexes.

CONNAISSANCE ET EXPÉRIENCE

- Connaissance de secteurs industriels liés aux matières plastiques (masterbatches, transformation), pigments, peintures, encres, industries connexes.
- Expérience technique souhaitable dans des entreprises transformateurs de plastique et/ou des fabricants de masterbatches.
- Connaissance de la gamme de produits (pigments, additifs et résines).
- Motivation pour la vente de solutions techniques développées conjointement avec les clients.
- Expérience professionnelle commerciale dans la distribution des produits chimiques B2B souhaitable.
- Anglais courant, Espagnol serait un plus.
- Connaissance d'applications de CRM.