

COMMERCIAL(e) France REGION OUEST

Encres DUBUIT est l'un des leaders mondiaux dans la conception d'encre de sérigraphie, tampographie et digitales.

Depuis sa création en 1970, Encres DUBUIT propose des solutions personnalisées, de haute qualité et innovantes, en UV (depuis 1976) et en solvant, pour le secteur industriel et graphique.

Certifié ISO 9001, Encres DUBUIT possède trois usines situées en France (Paris), en Espagne (Barcelone) et en Chine (Shanghai), trois centres de distribution et support technique (Belgique : Publivenor ; Etats-Unis : Chicago DUBUIT America).

La société des Encres DUBUIT est également représentée par ses distributeurs dans plus de 50 pays à travers le monde.

Satisfaction client, respect, éthique et environnement fondent les valeurs d'Encres DUBUIT. Ces valeurs s'inscrivent dans une démarche qualité forte et durable.

Encres DUBUIT est une société française cotée sur le marché d'Euronextgrowth.

LE POSTE

En ligne avec la stratégie globale et sous la responsabilité du Global Sales Director, le/la commercial(e) est responsable du développement, de la mise en œuvre et de l'exécution de la stratégie commerciale des Encres Dubuit pour des comptes clés spécifiques dans les domaines suivants : sérigraphie, tampographie, impression numérique et jet d'encre afin de développer des opportunités commerciales sur l'Ouest de la France.

Vos principales missions seront :

- Maintenir et développer les affaires pour atteindre les objectifs de vente sur la zone,
- Comprendre les besoins des clients et communiquer efficacement à travers l'organisation pour donner de la visibilité,
- Surveiller la rapidité des expéditions, des marchandises, des échantillons et des factures,
- Suivi en temps opportun des objectifs de vente et réunion du pipeline des ventes,
- Identifier les opportunités et les développer comme défini par la stratégie commerciale,
- Suivi des échantillons soumis et assistance technique avec l'appui des Responsables Techniques,
- Analyser le marché de l'encre de la zone attribuée,
- Présentations de produits pour développer le domaine d'activité,
- Mettre en place et développer un réseau de distribution si nécessaire,
- Aider les clients au-delà de leur besoin de produit pour pouvoir se positionner comme un fournisseur de services proposant des solutions globales.

PROFIL

- Diplômé dans un domaine technique lié de préférence dans les industries de l'impression sérigraphique, numérique ou à jet d'encre,
- 5 ans d'expérience pertinente en vente dans le domaine des ventes techniques,
- Communication écrite et verbale en français, l'anglais est un plus,
- Vous avez de solides compétences interpersonnelles et démontrez une orientation client,
- Capacité éprouvée à gérer plusieurs projets à la fois tout en accordant une attention particulière aux détails.

REMUNERATION

CDI, Statut cadre,

Véhicule de fonction type 308,

Salaire brut fixe annuel situé entre 42.000 € et 50.000 € (selon expérience)

Rémunération variable selon objectifs fixés annuellement avec le manager.

CONTACT

Pour postuler à l'offre et rejoindre les équipes d'Encres DUBUIT, merci d'adresser votre CV et lettre de motivation à l'adresse e-mail suivante : rh@encresdubuit.com, sous la référence « account manager ouest »