

Responsable Marché CASE (Coatings, Adhésives, Sealants, Elastomers) F/H

STOCKMEIER France, distributeur de produits chimiques essentiels à de nombreux secteurs industriels et fabricant de produits d'hygiène et de désinfection, est la filiale française du groupe européen éponyme (2000 personnes).

Fondés en 1925 et implantés sur 8 sites en France, nous sommes fiers de compter 350 collaborateurs fédérés autour de nos valeurs : respect, confiance, travail, implication et durabilité.

Notre approche managériale basée sur la bienveillance, associée à notre rigueur reconnue à travers nos certifications (ISO 9000, ISO 14000, FSSC 22000, GMP+, Bio...) et à notre stratégie de développement responsable, nous permettent d'accroître significativement nos parts de marché et notre performance.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons notre Responsable Marché CASE F/H qui aura pour missions de développer le portefeuille de l'entreprise et de positionner STOCKMEIER France comme un acteur reconnu en France et en Europe sur le marché des produits destinés aux métiers du coating, en créant une nouvelle activité profitable et pérenne dans le long terme.

Plus précisément, vous devrez :

- Elaborer la stratégie commerciale en lien avec la Direction Marketing STOCKMEIER France et le groupe STOCKMEIER :
 - Identifier les produits déjà commercialisables et à sourcer pour les différentes activités ciblées ;
 - Définir les gammes prioritaires et les pré-requis produits / producteurs pour le sourcing de ses gammes ;
- Créer et développer la gamme :
 - Identifier, contacter et référencer les fournisseurs potentiels ;
 - Négocier les conditions d'achats et de distribution des produits en France ;
 - Participer à la qualification des produits, en lien avec le Service Qualité ;
 - Vous assurer de l'adaptation réglementaire de l'entreprise au stockage et à la commercialisation de ces produits ;
- Elaborer le plan marketing pour à la promotion des produits, en liaison et avec le support du Responsable Communication :
 - Planifier la participation de l'entreprise aux Salons professionnels ;
 - Elaborer les supports de communication externe (contenus) : documents techniques et commerciaux destinés aux clients, presse, web, réseaux sociaux, newsletter, etc ;
 - Organiser ou participer à des événements clients et fournisseurs ;
 - Représenter STOCKMEIER France auprès des associations professionnelles du secteur.
- Commercialiser les produits, soit en direct, soit au travers de la force de vente Industries STOCKMEIER France :
 - Prospector et visiter les clients ;
 - Etablir les offres de prix ;
 - Travailler en étroite collaboration avec les Régions qui devront assurer le traitement des commandes, de la saisie à la livraison ;

Le poste est rattaché au Directeur Marketing Développement Produit à qui vous devrez reporter régulièrement. Il nécessitera de fréquents déplacements (autres sites du groupe et visites clients / fournisseurs).

Profil recherché :

De formation supérieure Bac+4 minimum avec une spécialisation en chimie, vous possédez une expérience significative (technique ou commerciale) sur les marchés du coating et avez une bonne connaissance des acteurs de ces marchés.

De plus, vous devez :

- Maitriser les techniques de vente et de négociation.
- Avoir une sensibilité marketing et communication.
- Être à l'aise avec les outils informatiques (ERP, excel...).

- Avoir impérativement un niveau d'anglais courant (échanges très réguliers avec les membres européens du groupe).

Enfin, vous possédez les qualités suivantes : Compétences relationnelles, Pédagogie, Méthode, Rigueur, Réactivité, Sens du client, Sens du service.

Vos Futurs Avantages

- Rémunération attractive
- Véhicule de fonction
- Participation selon les résultats de l'entreprise
- Mutuelle et prévoyance
- Possibilité d'ouvrir un PERECO

Personne de terrain, vous souhaitez contribuer au développement d'une activité essentielle et dynamique, rejoignez-nous !

Intégrer STOCKMEIER France, c'est intégrer un Groupe engagé dans une démarche RSE reconnue qui vous offrira des perspectives d'évolutions professionnelles et l'opportunité de participer à une belle aventure humaine.

Au travers de nos recrutements, et en tant que signataire de la **Charte de la Diversité**, nous cultivons une politique en faveur de la diversité, de l'égalité professionnelle, et de l'emploi des travailleurs handicapés. Nous étudions avec la même attention l'ensemble des candidatures reçues.

N'hésitez pas à nous contacter même si vous estimez que vous ne répondez pas à tous les critères. Nous serons ravis d'en savoir plus sur vous et peut-être serez-vous notre prochain(e) collaborateur/collaboratrice !