



# KEYSER & MACKAY

## Responsable Commercial / Industry Manager

Notre client est un distributeur de matières premières et d'équipements à destination des industries chimiques, agissant comme intermédiaire entre clients et fournisseurs avec un réseau étendu à travers le cœur de l'Europe. Ils sont aujourd'hui à la recherche d'un Responsable Commercial, appelé au sein de l'entreprise : Industry Manager, qui participera et contribuera au développement du segment Adhésif (premier marché de l'entreprise).

### Les <<+>> de notre client :

- Une entreprise avec une notoriété internationale
- Les valeurs: exigence, qualité, transparence, département RSE
- Un environnement proactif, dynamique et agile

## Poste

Vos missions au quotidien seront de maintenir et développer le portefeuille de clients existants par le biais de visites régulières et de contacts fréquents. La prospection de nouveaux comptes sera également un attendu afin de pouvoir développer le segment duquel vous êtes responsable. C'est à ce titre que vous aurez en charge de mettre en place la politique industrielle, en mode projet avec les différents services de l'entreprise ainsi que le suivi du marché (évolution, tendance, concurrence,...). En plus de vos missions commerciales et grâce à votre expertise technique, vous ferez preuve de proactivité pour détecter de nouvelles opportunités et créer des partenariats sur le long terme (sourcing produits/fournisseurs). Pour toutes ces missions, vous travaillerez en binôme avec un Inside Sales.

## Profil

Vous êtes diplômé d'une école d'ingénieur et avez impérativement eu une première expérience technique, idéalement au sein d'un laboratoire. Par la suite, votre excellent relationnel vous a poussé à avoir une expérience réussie en tant que technico-commercial, à défaut, votre volonté pourrait suffire à vous faire décrocher ce beau challenge.

Nous recherchons une personne passionnée du monde industriel avec une bonne maîtrise des formules chimiques et des techniques de laboratoire. Au-delà de vos compétences techniques, votre désir d'apprendre et le besoin de dépasser vos objectifs feront la différence. Seront nécessaires à la réussite de vos missions : un bon sens relationnel et une vraie force de proposition.

Vous aurez des déplacements fréquents principalement en France mais également en Europe, l'anglais est indispensable pour ce poste.

### Le salaire et les avantages:

- Salaire fixe attractif selon profil
- Bonus
- Poste à statut cadre
- Contrat : CDI